



IT mit Weitsicht - eine spannende Perspektive

Die MERENTIS GmbH ist seit über 15 Jahren zuverlässiger Partner bei der Konzeption und Umsetzung anspruchsvoller Enterprise Content Management (ECM) Projekte. Kunden unterschiedlicher Branchen, darunter die Kölner Verkehrs-Betriebe AG und die AOK, setzen auf Lösungen von MERENTIS.

MERENTIS ist Microsoft Gold Certified Partner sowie Premium Partner der SAPERION AG und beschäftigt rund 70 Mitarbeiter/innen in Bremen (Hauptsitz), Düsseldorf, München und Stuttgart.

Für unseren Standort Bremen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:

Vertriebsassistentz (m/w) in Vollzeit und Festanstellung

Ihr Aufgabengebiet:

Sie unterstützen unser Vertriebsteam bei allen anfallenden Arbeiten im Bereich Kommunikation, Dokumentation und Controlling.

Neben der allgemeinen Vertriebsbearbeitung pflegen Sie die telefonischen Kontakte zu unseren Kunden und Partnern. Sie setzen den Vertriebsprozess von der Kalkulation über die Angebotserstellung bis zur terminlichen Nachverfolgung in enger Abstimmung mit den Fachabteilungen eigenverantwortlich um.

Ihr Profil:

Sie besitzen gute Englisch- und MS Office Kenntnisse und haben Erfahrungen im vertrieblchem Umfeld von beratungsintensiven Software - IT-Lösungen, die Sie teamorientiert im Bereich der Kundenbetreuung ausbauen möchten.

Ihre ausgeprägte Dienstleistungs- und Beratungsausrichtung zeigt sich in Ihrer freundlichen Ausstrahlung zum serviceorientierten Denken und Handeln.

Wir bieten:

Unsere flache Firmenhierarchie ermöglicht Ihnen eine zukunftsorientierte abwechslungsreiche Tätigkeit beim weiteren Ausbau unserer Vertriebsabteilung.

Wenn Sie Interesse haben, in einem motivierten Team zu arbeiten und sich in unserer Beschreibung wiederfinden, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen und unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und dem frühestmöglichen Eintrittstermin (gerne per E-Mail) an:



MERENTIS GmbH

Personalabteilung
Kurfürstenallee 130
28211 Bremen
bewerbung@merentis.com
www.merentis.com